



## OBIETTIVO GDO!

### Come diventare fornitori della grande distribuzione Europea

Vicenza 5 Luglio 2018

Obiettivo del Seminario è fornire strumenti specifici alle aziende venete del settore agroalimentare e dei vini e distillati e prepararle a intraprendere nuove opportunità di business con i più importanti gruppi di acquisto internazionali. L'iniziativa fa parte di un piano formativo dedicato alle imprese del Centro-Nord Italia, che l'ICE-Agenzia organizza in collaborazione con le Confindustrie del Veneto. Il piano è articolato in 7 iniziative dedicate a diverse tematiche riguardanti il commercio con l'estero che si terranno in varie sedi associative del Sistema Confindustria della Regione Veneto (link Piano Formativo <https://bit.ly/2llunfz>)

*Il Seminario OBIETTIVO GDO! è organizzato con il supporto tecnico di Wabel, società francese specializzata nella ricerca fornitori e gestione dei rapporti con le più importanti catene della grande distribuzione internazionale.*

#### Articolazione del Seminario e incontri b2b

Il Seminario, che avrà luogo il 5 Luglio 2018 si articolerà in due momenti:

#### Mattina – Plenaria

Ore 9.00 – 13.30	Intervento Gruppo Wabel
Ore 13.30- 14.30	Light Lunch
Ore 14.30 – 18.00	Incontri con gli esperti della società Wabel, riservati a un massimo di 20 aziende, in base all'ordine cronologico di arrivo delle richieste. Per le aziende che non parteciperanno ai B2B è prevista la docenza con la società certificatrice IFS

**N.B.: Per poter accedere agli incontri pomeridiani, è necessario possedere i seguenti requisiti (necessari per poter essere quali potenziali fornitori):**

- fatturato minimo annuo 3 mln di euro
- esperienza di vendita all'estero
- certificazione IFS o altra certificazione

**Quando: 5 Luglio 2018**

**Dalle ore 9.00 alle ore 18.00**

**Dove: Confindustria Vicenza**

**Palazzo Bonin-Longare**

**Corso Palladio 13**

**Scadenza adesioni:**

**29 Giugno 2018**

**Partecipazione gratuita**

**ISCRIZIONI ON LINE AL**

**LINK: <https://bit.ly/2J1xwV1>**

In collaborazione con:



## OBIETTIVO GDO!

### Come diventare fornitori della grande distribuzione Europea

Vicenza, 5 luglio

#### Programma:

- **Panoramica del mercato private label in Europa:**
  - Retail & foodservice
  - Chi sono i principali players in Europa?
  - Figure chiave
  - Categorie di prodotto e trend
  - Trend di diverse categorie del settore agroalimentare e vini e distillati per Paese
- **Presentazione dei principali operatori della GDO francese e internazionale:**
  - Carrefour G4, FR
  - Intermarché, FR
  - Casino, FR
  - E. Leclerc, FR
  - Auchan, FR
  - Metro, Cash & Carry, FR
  - BIDVEST, Foodservice, BE
  - Sodexo, Foodservice, UK
  - Kaufland, Retail, DE
- **Come presentare l'azienda ai nuovi potenziali clienti?**
  - Gli argomenti principali da affrontare durante l'incontro di 30 minuti con i principali gruppi d'acquisto (*pitch*, prodotti, capacità, certificazioni, clienti e organizzazione logistica).
  - Follow-up dei meetings con i gruppi di acquisto.
  - Sistemi di CRM.
  - Gare o ordini diretti.
  - Ottenere feedbacks dai gruppi di acquisto.

*L'ICE-Agenzia si riserva la facoltà di annullare il seminario in caso di adesioni inferiori alle 20 unità o modificare l'articolazione dell'incontro per cause non dipendenti dalla propria volontà.*

#### CONTATTI:

ICE- AGENZIA, Servizi Formativi:

[formazione@ice.it](mailto:formazione@ice.it)

Tel. 06-59926796

Confindustria Vicenza:

[estero@confindustria.vicenza.it](mailto:estero@confindustria.vicenza.it)

Tel. 0444-232684